



UMA FLORESTA DE EXPERIÊNCIA

Depois de ganhar 28 anos de experiência na área florestal, trabalhando em duas grandes empresas do setor, Mário Correa de Oliveira resolveu mudar o rumo de sua vida.

Em 1998, as empresas em que trabalhava passavam por um processo chamado na época de “reengenharia”, que tinha como um dos objetivos eliminar a ociosidade dentro das empresas. “Consertaram muita coisa, mas também disponibilizaram no mercado muita gente preparada e com talento empreendedor, na maioria dos casos escondido pelas diversas camadas de hierarquia existente nas empresas”, ex-

plica Mário Correa de Oliveira. Logo depois, começou o período de terceirização. Então ele pensou: “Porque eu não posso ser um terceiro e deixar de ser um assalariado” e foi exatamente isso que resolveu fazer: abrir a própria empresa, a Attaera Florestal e Agrícola, formando uma parceria, que dura 12 anos, com um ex-colega de trabalho, Reginaldo Ferreira Lima, que também trouxe consigo todo aprendizado

adquirido. “Quando achamos que tudo está perdido surge a grande oportunidade da nossa vida”, destaca.

A empresa iniciou com nove funcionários e uma Kombi para transportá-los. A única atividade planejada era combater formigas em plantações de eucalipto. “Mas, como oferecíamos um grande diferencial ao cliente, o de eliminar os formigueiros e não apenas matar as formigas, cuidávamos muito bem dos nossos colaboradores do campo, utilizávamos produtos que provocavam menor impacto possível ao meio ambiente e acreditávamos muito no que fazíamos e começamos a crescer rapidamente”, conta o empreendedor.

Em apenas três anos, Mário e seu sócio Reginaldo chegaram a ultrapassar mil fun-

cionários e cerca de 70 tratores (próprios e locados) e expandiram os serviços prestados, abrangendo todas as etapas de cultivo de eucalipto. “Passamos a preparar o solo, fazer as calagens, adubações, irrigações, plantios, controles de plantas daninhas e pragas em geral”, explica Mário.

Atualmente, a empresa tem 350 funcionários e aproximadamente 40 tratores. “Com a crise de 2008, nós tivemos que diminuir nossa equipe. Mas percebemos que o resultado é melhor quando a estrutura da empresa é enxuta”, afirma Mário.

Para garantir a qualidade do serviço prestado e a segurança dos trabalhadores, o empreendedor investe bastante na formação de seus funcionários: “**Todos eles são treinados e certificados pelo SENAR (Serviço Nacional de Aprendizagem Rural)** e têm em sua grade, treinamentos e reciclagem para todas as atividades que executam”.

A Attaera Florestal e Agrícola tem sede em Ibaté e Mogi-Guaçu e atende clientes do país inteiro. “Já tivemos contratos em quatro estados, Paraná, Mato Gros-

Reginaldo Ferreira Lima e Mário Correa de Oliveira, sócios e proprietários da Attaera Florestal e Agrícola



so, São Paulo, Minas Gerais e Amapá. Nossos clientes em potencial são as grandes empresas do setor florestal e também atendemos pequenas propriedades”, afirma.

Para o futuro, Mário e seu sócio não têm planos de aumentar a equipe, mas visam focar as atividades mecanizadas e veem o estado do Tocantins com muitas oportunidades.

O empresário ressalta que ter seu próprio negócio apresenta mais vantagens do que desvantagens. “Não apenas pelo que passamos a oferecer a nossa família. Temos também muita satisfação em plantar e ver crescer uma floresta inteira e saber que ajudamos no sustento de 350 famílias”. Lógico que há também desvantagens. “É preciso lidar com a vaidade das pessoas, com clientes exigentes, outros inadimplentes. Por esse lado, é necessário cautela, pois estamos sempre aprendendo”, confessa.

Depois de tantos anos de experiência, o empreendedor dá cinco conselhos primordiais para quem quer abrir uma empresa bem sucedida:

1º Na hora de escolher o ramo dos negócios, o mais importante não é optar apenas pelo que gosta de fazer, mas sim pelo que se tem consciência que sabe fazer de melhor.

2º É sempre mais fácil alcançar seu objetivo se estiver de mãos dadas com um grande parceiro (sócio).

3º Brigue por tudo com seu sócio, ideais, metodologia, técnicas, conceitos, mas nunca deixe o dinheiro ser o ponto de discórdia (lealdade acima de tudo).

4º Conheça muito bem seus clientes, para saber em quem confiar.

5º Nunca se esqueça: os maiores patrimônios da empresa são os funcionários, não as máquinas.

“Se o empresário seguir esses cinco conselhos básicos, terá grande chance de alcançar sucesso”, garante Mário.

CURSOS PARA JULHO/2011

APLICAÇÃO DE AGROTÓXICOS COM TURBO PULVERIZADOR
11/07 até 13/07 e 14/07 até 16/07

APLICAÇÃO DE AGROTÓXICOS COM PULVERIZADOR COSTAL MANUAL
18/07 até 20/07
21/07 até 23/07
25/07 até 27/07
28/07 até 30/07

ÉTICA NAS RELAÇÕES PESSOAIS E DE TRABALHO
20/07 e 21/07

JOVEM APRENDIZ RURAL (MÓDULO IV)
08/07 até 19/08

TURISMO RURAL MEIOS DE HOSPEDAGEM (MÓDULO V)
25/07 até 27/07

CULINÁRIA REGIONAL
04/07 até 05/07

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO DE TRATORES AGRÍCOLAS
04/07 até 08/07 e 11/07 até 15/07

REALIZAÇÕES:



Coordenador Senar/SP Araraquara:
Mário Roberto Porto

Fases do plantio do eucalipto



- 1- Controle das formigas
- 2- Calagem
- 3- Controle químico total
- 4- Subsolação adubação de base
- 5- Marcação de covas
- 6- Controle das formigas repasse
- 7- Plantio (com gel)
- 8- Irrigação



- 9- Controle químico na linha (PRÉ)
- 10- Controle das formigas ronda
- 11- Replantio
- 12- Controle químico na linha 1
- 13- Controle químico na linha 2
- 14- Adubação de cobertura
- 15- Controle químico de entrelinha 1
- 16 - Controle químico de entrelinha 2

A ATTAERA oferece todas as atividades. O custo médio por alqueirre de aproximadamente 6 mil reais. Para mais informações ligue: (16) 3343-1036